



Experiencia Laboral

Responsable de Ventas en Agencia Inmobiliaria: Alquiler y venta de villas de lujo, casas, apartamentos y locales comerciales.

Agente autorizada para trámites en el registro de la propiedad.

HISTORIAL LABORAL

- Septiembre 2015 - Mayo 2026: Estudios sobre blockchain, criptomonedas, contratos inteligentes, ciberseguridad e inteligencia artificial.
- Julio 2014 - Agosto 2015: Responsable de Ventas en Agencia Inmobiliaria. Marketing Property Sinar Graha Indotama. Batam (Indonesia).
- Julio 2012 - Mayo 2014: Responsable de Ventas en Agencia Inmobiliaria. Marketing Property Tunas Group. Batam (Indonesia).
- Junio 2009 - Enero 2012: Responsable de Ventas en Agencia Inmobiliaria. Marketing Property Costarica. Batam (Indonesia).
- Julio 2003 - Abril 2009: Responsable de Ventas en Agencia Inmobiliaria. Marketing Property ERA AGENT . Batam (Indonesia).

Formación y capacidades

FORMACIÓN REGLADA

Diplomatura en Gestión Informática. Diploma Manajemen Informatica. Universidad Informática YPTN Batam (Indonesia). Años 2000 a 2003.

FORMACIÓN NO REGLADA

Curso de SEO para IA y Google. BIG SCHOOL. Abril-2026 (6 h)

Ciberseguridad y Hacking Ético. BIG SCHOOL. Abril-2026 (6h)

Curso Seguridad de la Información. CYBER ACADEMY (Indonesia). Abril-26 (6 h)

Curso Intelig. Artificial, inc. Vibe Coding & automation. BIG SCHOOL. Marzo-26 (6 h)

Curso Intelig. Artificial, Workflow. BIG SCHOOL. Sep-2025 (6 h)

IDIOMAS

Bahasa Indonesia (Nativo).

Javanese (Nativo).

Español Avanzado.

Inglés Avanzado.

Experiencia internacional: Indonesia, Singapur, Malasia, Tailandia, Polonia y España.